

ارائه چهارچوبی برای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی با استفاده از مدل لنکسترو کرت‌ریل (مطالعه موردی دانشگاه صنعتی شریف)

علی کشاورززاده^۱، خلیل غلامی^۲ و نعمت‌الله عزیزی^۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۰۴/۰۲، تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۰۲/۱۱

DOI: 10.22047/IJEE.2021.233965.1749

چکیده: هدف پژوهش، ارائه چهارچوبی برای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی با استفاده از مدل لنکستر و کرت‌ریل است. پژوهش از نظر هدف، کاربردی، از نظر شیوه گردآوری داده‌ها، توصیفی اکتشافی و به لحاظ اجرا، از نوع میدانی است. نمونه پژوهش با روش نمونه‌گیری هدفمند انتخاب شده و شامل ۲۳ نفر است. ابزار گردآوری داده‌ها، مصاحبه نیمه‌ساختاریافته است. نتایج تحقیق نشان داد که برنده‌سازی دانشگاه شامل سه مفهوم هویت‌گذاری، هدف‌گذاری و پاسخ است. هر مفهوم دارای سه مقوله اصلی، واقعی و ارزش‌افزوده است. برای هر مقوله، یک یا چند متغیر ارائه شده است. در مفهوم هویت برنده از نظر قانونی منحصر به فرد شده و در بازار رقابتی دارای هویت مستقل است. مقوله اصلی شامل نام‌گذاری، مقوله واقعی شامل لوگو و مقوله ارزش‌افزوده شامل مأموریت‌های دانشگاه است. مفهوم هدف، شامل خدمات و تولیدات دانشگاه و الزامات آن است. مقوله اصلی شامل محصولات یا خدمات و دانشجویان، مقوله واقعی شامل کارکنان و اساتید و مقوله هدف افزوده شامل بازاریابی و فارغ‌التحصیلان است. مفهوم پاسخ تفسیر عملکرد بازار برنده دانشگاه در بازار است. مقوله اصلی شامل سریع‌ترین واکنش فرد، مقوله واقعی شامل تصویر یا تصور فرد و مقوله ارزش‌افزوده شامل ارزش اصلی برنده دانشگاه است. در ادامه، راهبرد^۴‌های به دست آمده برای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی، دسته‌بندی‌های شده است.

واژگان کلیدی: چهارچوب، برنده‌سازی، دانشگاه صنعتی شریف، مدل لنکسترو و کرت‌ریل

۱- دانشجوی دکتری، گروه علوم تربیتی، دانشکده علوم انسانی و اجتماعی، دانشگاه کردستان، کردستان. ایران.

(نویسنده مسئول) keshavarz.ali66@gmail.com

۲- هیئت علمی، گروه علوم تربیتی، دانشکده علوم انسانی و اجتماعی، دانشگاه کردستان، کردستان. ایران.

khalil.gholami@gmail.com

۳- هیئت علمی، گروه علوم تربیتی، دانشکده علوم انسانی و اجتماعی، دانشگاه کردستان، کردستان. ایران.

N.Azizi@uok.ac.ir

۴- راهبرد برای نهاده استراتژی است.

۱. مقدمه و بیان مسئله

از سال ۱۹۶۰ میلادی به دلیل شکل‌گیری محدودیت‌های منابع و انرژی، جهان شاهد افزایش رقابت بین شرکت‌ها بوده است. در این میان سازمان‌ها جهت بقا و رشد در بازارهای رقابتی، ناگزیر به استفاده از دارایی‌های مشهود و نامشهود خود گردیدند (Ali-Choudhury et al, 2009). از آن زمان تاکنون، پیوسته به اهمیت دارایی‌های نامشهود در اثربخشی فعالیت و بهبود عملکرد در سطوح مختلف افزوده شده است (Marginson, 2006). یکی از دارایی‌های نامشهود برای هرسازمانی برنده است. برنده از دهه ۱۹۹۰ به بعد، به عنوان مهم‌ترین حوزه تحقیقاتی در بازاریابی مصرفی و خدماتی مورد بحث قرار گرفت (Keller, 2013). واژه برنده معمولاً برای اشاره به محصول یا خدمتی به کار می‌رود که ارزش اعتباری و اجتماعی بالایی دارد (Chapleo, 2007&2010).

برنده‌سازی نوعی فن^۱ خاصی است که در این فرایند، اعتبار و ارزش محصولات و خدمات ویژه یک مؤسسه را به مشتریان آن انتقال پیدا می‌کند (Mersino, 2013). با این حال این مفهوم نیز تکامل یافته که در آن محصولات و خدمات ارائه شده، تجسمی از آرمان‌ها و ایده‌آل‌هایی مصرف‌کننده است و تنها به صورتی ظریف وابسته به منافع کاربردی آن است. برنده‌سازی در تمامی زمینه‌هایی که خدمت یا محصولی ارائه می‌شود، به کار گرفته شود (De Chernatony, 2010). بنابراین، برنده‌فی برای ایجاد نام یک محصول و یا خدمت و مشروعت بخشی یا اعتباردهی به آن است که در این فرایند، محصول و خدمت به برنده تبدیل شده که تجسم آرمان مصرف‌کننده بوده و مرایای کاربردی زیادی برای آن دارد (Chapleo, 2007&2010).

نظام آموزش عالی به عنوان حیطه‌ای مهم و حرفه‌ای از بخش خدمات است که نقش مهمی را در جامعه ایفا می‌کند (Burçak, 2015). هدف نهایی این نظام، ایجاد، توسعه و گسترش دانش است (Ismail, 2017). با توجه به رشد روزافزون آموزش عالی در سطح جهان، افزایش هزینه‌ها و تلاش کشورها برای جذب دانشجو و فروش محصولات و خدمات، منجر به ایجاد جو رقابتی سنگین در بین دانشگاه‌ها و مؤسسات آموزش عالی شده است. در این بین دانشگاه‌هایی موفق هستند که بتوانند دانشجویی بیشتری را جذب کنند (Burçak, 2015). تغییرات اساسی و بنیادین رخداده در عرصه آموزش عالی در سطح جهان، آموزش عالی و دانشگاه‌ها را وارد عرصه برنده‌سازی کرد (Chapleo, 2013). اگرچه موضوع برنده‌سازی ابتدا در عرصه آموزش عالی متولد نشد و ورود آن به عرصه مذکور، همواره با اختلاف و چالش‌هایی روبرو شد. با این وجود، برنده‌سازی در عرصه آموزش عالی، مورد استقبال گرم مدیران و رهبران دانشگاه‌ها و مؤسسات آموزش عالی قرار گرفت (Jevons, 2006). برنده‌سازی در قرن بیست و یکم، پیامدهای مهمی را از جهت رقابت برای بقا و برتری خود، برای مؤسسات آموزش عالی دارد. در این

۱- فن برآینه‌دهنده تکنیک است.

بین برخی از دانشگاه‌ها، به طور ویژه در کشورهای توسعه‌یافته، سرمایه‌گذاری، مبالغ و منابع سنگینی را برای توسعه و مدیریت برنده دانشگاهی انجام داده‌اند (Burçak, 2015). تمامی تغییرات حاضر، آموزش عالی را مجبور به مهندسی مجدد ساختارهای کارکردی، سازمانی و رویکردهای خود نموده و در جهت هماهنگی با راهبردهای مشتری‌مداری توسعه داده است (Ismail, 2017). اگرچه هدف برنده‌سازی در همه مؤسسات می‌تواند مشابه باشد اما برنده‌سازی در آموزش عالی، به دلیل ماهیت متفاوت آن، با برنده‌سازی در دیگر بخش‌ها متفاوت است. (Knox & Bickerton, 2003) بنابراین، برنده‌سازی آموزش عالی از نظر ماهیتی، پیچیدگی، ساختار سازمانی و فرهنگ سازمانی، متفاوت از برنده‌سازی در نظام‌های دیگر نیز است (Mampaey & Huisman, 2016). برنده‌سازی دانشگاهی یک ساختار چندبعدی را شامل می‌شود که در آن مدیران به تقویت محصولات و خدمات بالارزش خود پرداخته و مصرف‌کننده با اطمینان کامل، ارزش محصول یا خدمت را تشخیص می‌دهد و انتخاب می‌کنند (De Chernatony, 2010). آنچه در این بین مهم است، آگاهی بخشی به ذهن مخاطبان هدف و تمرکز بر هم‌سویی ارزش‌های اصلی دانشگاه و انتظارات مخاطبان هدف است (Mampaey, 2018). بسیاری از محققان از ایده ورود برنده‌سازی به عرصه آموزش عالی، با توجه به اهمیت‌ها و ضروریات آن، حمایت کرده و در تحقیقات خود این مهم را به اثبات نظری و تجربی رسانده‌اند و هر کدام، راهبردهای متفاوتی برای برنده‌سازی دانشگاه‌ها و مؤسسات آموزش عالی به کار گرفته‌اند (Brown & Spake at el, 2010 & Brown & Carasso, 2013; Jeanes, 2013; Suomi, 2014; Rosen, 2012; Waeraas & Solbakk, 2010 Hankinson, 2004& 2001; Hatch & Schultz, 2013; Mampaey, 2018; Rahimian, 2018; Monavrian et al., 2017; Heidari et al., 2016; Mehrabi et al., 2016; Azad et al., 2018; Kidouzi & Mohammad Hosseini, 2017; Salimi et al., 2016; Shekari, 2016; Hashemi et al., 2017; Ghobayee, 2017).

به طور کلی دو پارادایم اصلی برای برنده‌سازی آموزش عالی وجود دارد. پارادایم اول کلاسیک یا رویکرد برنده‌داری است. در این رویکرد نقش برنده‌سازی تنها متمایزسازی محصولات بوده و بر عوامل سازمانی در فرایند برنده‌سازی برای ارائه تولیدات و خدمات خود تأکید دارد (Balmer, 2003 & 2006). رویکرد برنده‌داری (brand centrality) به این نکته اشاره دارد که برنده باید موقعیت راهبردی داشته باشد (Mampaey & Huisman, 2016; Wu & Naidoo, 2016; Mampaey et al, 2015; Papadimitriou, 2018).

پارادایم دوم پست‌مدرن است. در این رویکرد تأمین خواسته مشتری در اولویت قرار دارد و به رویکرد مشتری‌داری (customer centrality) معروف است. بر اساس رویکرد مشتری‌داری، محققان مدل‌های مختلفی را برای برنده‌سازی آموزش عالی ارائه داده‌اند و هر کدام روی عوامل مختلفی از برنده‌سازی تأکید دارند. یکی از مدل‌ها که می‌تواند در آموزش عالی به کار گرفته شود، مدل ارائه شده توسط لنکستر و کرت‌ریل (Lencastre & Côrete-Real) است. لنکستر و کرت‌ریل (۲۰۱۳، ۲۰۱۰) در مفهوم‌سازی عناصر برنده، پیش‌تر رفته و مدلی چندلایه را ارائه کرده‌اند. در این مدل، سه رکن اساسی

برای برنده شامل مفاهیم هویت، هدف و پاسخ است. (Lencastre & Côrete- Real, 2010& 2013) مفهوم هویت، هویت‌گذاری والزمات قانونی برنده را شامل می‌شود. مفهوم هدف، الزامات ارائه خدمات و تولیدات دانشگاه است. مفهوم پاسخ، به سنجش ارزش برنده دانشگاه می‌پردازد.

از جمله مهم‌ترین زمینه‌ها برای برنده‌سازی آموزش عالی، دانشگاه‌های صنعتی است. به این دلیل که مهم‌ترین وظیفه این نوع از دانشگاه‌ها، تولید فناوری^۱ و نوآوری است. در حقیقت، وظیفه دانشگاه‌های صنعتی، تبدیل شدن دانشجویان به مهندسانی مدرن و اثربار است که قادر به درک، طراحی و پیاده‌سازی نظام‌های عملکردی، محصولات، فرایندها و پژوهش‌ها باشند. پیشینه دانشگاه‌های صنعتی در کشور، از بدو تأسیس مدرسه دارالفنون تاکنون، بارها دستخوش تغییرات و اصلاحات کلی و جزئی و همچنین صوری و محتوایی شده است. با این وجود، هنوز پاسخگوی نیازهای کشور نیست. از طرفی دیگر، توجه به چشم‌انداز بیست‌ساله نظام با افق دستیابی به تمدن نوین اسلامی و مبنای برنامه‌ریزی کلان همه بخش‌های کشور، نشان‌دهنده اهمیت نقش دانشگاه‌های صنعتی در تحقق این آرمان است (Feyz, 2011). دردهه حاضر، هر چند که برخی از دانشگاه‌های صنعتی کشور، نقش اساسی را در تولید علم و فناوری داشته و همواره در نظام‌های رتبه‌بندی دانشگاه‌ها از جایگاه مطلوبی برخوردارند اما این دانشگاه‌ها، علی‌رغم داشتن زمینه‌های مناسب برای برنده شدن، به نظر می‌رسد دارای فرایند و چهارچوب علمی برنده‌سازی نیستند. بنابراین پژوهش حاضر، با توجه به پتانسیل‌های دانشگاه‌های صنعتی کشور و از طرفی عدم داشتن چهارچوب علمی برنده‌سازی، با بهره‌گیری از پارادایم پست‌مدرن و با تأکید بر عناصر پیشنهاد شده لنکسترو کرت‌ریل برای برنده‌سازی آموزش عالی، به دنبال توسعه چهارچوبی از برنده‌سازی است که در آن عناصر هویت دانشگاهی، اهداف و خدمات دانشگاهی و پاسخ دانشگاه در راستای اصول مشتری مداری مورد توجه باشد.

بنا بر تمامی ملاحظات فوق‌الذکر، پژوهش حاضر در پی این است که با در نظر داشتن و مطالعه دقیق مدل برنده‌سازی علمی لنکسترو کرت‌ریل، با مطالعه موردی دانشگاه صنعتی شریف، مهم‌ترین راهبردهای برنده‌سازی را استخراج کند و در نهایت، بر حسب یافته‌های به دست آمده، اقدام به ارائه چهارچوب مناسب برای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی کشور نماید. بنابراین، هدف اصلی پژوهش، ارائه چهارچوب مناسب برای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی است.

۲. روش‌شناسی پژوهش

روش پژوهش از نظر هدف، کاربردی و از نظر شیوه گردآوری داده‌ها، توصیفی اکنشافی و به لحاظ اجرا، از نوع میدانی است. نظر به ضرورت بهره‌گیری از دیدگاه‌های طیف گسترده‌ای از افراد شاخص در این حوزه، مشارکت‌کنندگان پژوهش با استفاده از روش نمونه‌گیری هدفمند انتخاب شدند. براین

اساس، مشارکت‌کنندگان شامل مدیران، برنامه‌ریزان، کارشناسان و دانشجویان دانشگاه صنعتی شریف هستند. ملاک انتخاب این افراد به‌واسطه موقعیت آنها، ارتباط نزدیکی‌شان با مسئله پژوهش و آگاهی آنها نسبت به راهبردها، موانع و چالش‌های برنده‌سازی بوده است. براین اساس، از اعضای هیئت علمی‌ای که حداقل ۳ سال سابقه فعالیت و در حیطه موضوعی برنده‌سازی اشراف لازم را داشته‌اند، کارشناسان مطلع دانشگاه‌ها با سابقه ۵ ساله و دانشجویان دکتری تخصصی رشته اقتصادی و مدیریت که در شرف دفاع از رساله خود بودند و در تعامل بسیار زیاد با دانشگاه بودند، به عنوان نمونه پژوهش بهره گرفته شده است. فرایند نمونه‌گیری تا زمان دستیابی به اشاع نظری ادامه یافت که این امر با انجام مصاحبه با ۲۳ نفر حاصل شد. بنابراین، با توجه به نظری بودن نمونه، درنهایت با ۲۳ نفر مصاحبه به عمل آمده که خلاصه ویژگی‌های جمعیت شناختی آنان در جدول ۱ آمده است.

جدول شماره ۱. ویژگی‌های جمعیت شناختی مشارکت‌کنندگان

ردیف	قطعه تحصیلی	مرتبه	جنسیت	سال
۱	دکتری	دانشیار	مرد	۱۷
۲	دکتری	استادیار	مرد	۱۱
۳	دکتری	استادیار	زن	۹
۴	دکتری	استاد	مرد	۲۲
۵	دکتری	استاد	مرد	۲۱
۶	دکتری	استادیار	مرد	۴
۷	دکتری	استادیار	زن	۹
۸	دکتری	دانشیار	مرد	۱۵
۹	دکتری	دانشیار	مرد	۱۰
۱۰	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۱	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۲	دانشجوی دکتری	مربی	زن	سال چهارم
۱۳	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۴	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۵	دانشجوی دکتری	مربی	زن	سال چهارم
۱۶	دانشجوی دکتری	مربی	زن	سال چهارم
۱۷	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۸	دانشجوی دکتری	مربی	مرد	سال چهارم
۱۹	کارشناسی ارشد	کارشناس	مرد	۹
۲۰	کارشناسی ارشد	کارشناس	مرد	۸
۲۱	کارشناسی ارشد	کارشناس	مرد	۶
۲۲	کارشناسی ارشد	کارشناس	مرد	۴
۲۳	دکتری	دانشیار	مرد	۱۳

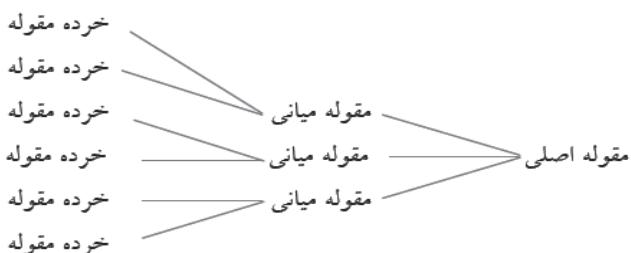
جهت گردآوری داده‌های مورد نیاز، از دو مرحله روش مصاحبه نیمه ساختاریافته تدوین راهبردهای برنده‌سازی دانشگاه‌های صنعتی استفاده شده است. مصاحبه تحقیق به صورت حضوری در مکانی آرام و خلوت انجام شد و در ساعتی که از نظر کاری برای آن‌ها مناسب بود، دعوت به عمل آمد. قبل از شروع مصاحبه، علاوه بر اطلاعات شفاهی مورد نیاز، فرم رضایت‌نامه آگاهانه در اختیار نمونه‌ها قرار گرفت. همچنین، اطمینان دادن جهت محترمانه ماندن نام و محتوای مصاحبه به مشارکت‌کنندگان نیز یادآوری شد. مصاحبه‌ها به طور کامل ضبط و از موارد مهم و کلیدی یادداشت‌برداری صورت گرفت. هر مصاحبه حدود ۴۵ تا ۴۵ دقیقه به طول انجامید و در پایان، مطالب ضبط شده به طور دقیق مورد بررسی قرار گرفت. مصاحبه اول به منظور تحلیل نهایی مدل و گردآوری مفاهیم اصلی، مقولات و متغیرهای پژوهش انجام شده است، به این صورت که در این مرحله از تحقیق، از میان ۲۳ تن از مشارکت‌کنندگان پژوهش، ۵ نفر از صاحب‌نظران و خبرگان تحقیق که از دیگران آگاهی بیشتری در زمینه تحقیق داشته و تمایل به همکاری داشته‌اند، استفاده شد. در ابتدای مصاحبه توضیحات کلی در مورد تحقیق و هدف‌های آن به مصاحبه‌شونده ارائه و سپس مدل تخلیص شده برنده‌سازی پژوهش در قالب منسجم در اختیار مشارکت‌کنندگان قرار گرفت. به مشارکت‌کنندگان سه هفته فرصت داده شد تا به بررسی همه جانبه رویکرد برنده‌سازی لنسکترو کرت‌ریل پیردادزند و در مرحله بعد مصاحبه توجیهی برگزار گردید و توضیحات لازم در خصوص مدل مذکور و هدف این مرحله از تحقیق ارائه شد. سپس مرحله دوم مصاحبه، با وقت قبلی، با خبرگان انجام شد. براساس هر کدام از مفاهیم رویکرد برنده‌سازی لنسکترو کرت‌ریل، در ابتد توضیحات مشارکت‌کنندگان دریافت و سؤالات تکمیلی در این خصوص از آنها پرسیده شد. سعی شد هر کدام از مفاهیم سه‌گانه هویت، هدف و پاسخ به طور جداگانه و با تحلیل مرحله به مرحله پیشنهادات مشارکت‌کنندگان اخذ شود. به این صورت که در ابتدای مفهوم هویت بررسی، پیشنهادات آنها در این خصوص هدف آن ارائه و در ادامه براساس تشریح و تفسیر مقولات سه‌گانه در مفهوم هدف، متغیرها یا ابعاد هر کدام از مقولات، پیشنهاد و تعریف شد. به این ترتیب مفاهیم، مقولات و متغیرهای رویکرد تحقیق بازیبینی و نهایی شدند.

در مرحله دوم مصاحبه، به منظور ارائه راهبردهای طرح و توسعه برنده‌سازی در خصوص هر کدام از متغیرهای پیشنهادی در ذیل هر کدام از مقولات از مفاهیم سه‌گانه، تحقیق انجام شد. در ابتدای مصاحبه توضیحات کلی در مورد تحقیق و هدف‌های آن به مصاحبه‌شونده ارائه و سپس مدل تخلیص شده برنده‌سازی پژوهش در قالب چک‌لیستی منسجم در اختیار مشارکت‌کنندگان قرار گرفت. به مشارکت‌کنندگان یک هفته فرصت داده شد تا در خصوص راهبردهای پیشنهادی برای طرح و توسعه برنده‌سازی هر کدام از متغیرهای نهایی در مرحله قبلی تحقیق، به ارائه نقطه نظرات و پیشنهادات خود پیردادزند. در مرحله بعد مصاحبه تکمیلی برگزار و توضیحات لازم در خصوص چک‌لیست راهبردهای پیشنهادی ارائه شد. به منظور تضمین قابلیت اعتماد و اطمینان از اعتبار ابزار، تلاش شد که سؤالات و مفاهیمی که

در مصاحبه‌ها مورد استفاده و واکاوی قرار می‌گیرند، همه از ادبیات علمی موضوع، مبانی نظری و چهارچوب مشخص رویکرد پژوهش انتخاب گردند. علاوه بر این، به منظور بیشینه ساختن دقت و اعتبار ابزار، سؤالات، مفاهیم، مسائل و اصطلاحات مطرح شده در مصاحبه‌ها، جهت مقایسه و انطباق با اصول و مفاهیم علمی حوزه موضوع مورد پژوهش، به پنج نفر از صاحب نظران در معاونت پژوهشی دانشگاه ارائه گردد تا مشخص شود که آیا ابزار مورد نظر، تمامی ابعاد و متغیرهای برنده‌سازی دانشگاه که قرار است اندازه‌گیری شوند را پوشش داده‌اند یا خیر. سپس نظرات اصلاحی ایشان در چک‌لیست اعمال و نهایتاً اعتبار ابزار و محتوای حاصل از آن مورد تأیید قرار گرفت.

در فرایند تحلیل محتوای مصاحبه‌های به دست آمده، کدگذاری اولیه و جمع‌آوری راهبردهای پیشنهادی در ذیل هر کدام از متغیرهای رویکرد پژوهش، به ایجاد چندین کد منجر شده است. در مراحل بعدی تحقیق، کدهای مربوط، با یکدیگر مقایسه شدند و تعدادی از آنها که نزدیکی بیشتری دارند، زیرمجموعه مقولات عامتری قرار می‌گیرند (شکل ذیل). هر یک از این مقولات میانی، معرف یک بخش یا طبقه خاص از موضوع تحقیق است. این مقولات می‌توانند در ارتباط با هم قرار گیرند و در سطح بالاتری از انتزاع، زیر یک مقوله اصلی جمع شوند (Tabrizi, 2012). مقوله اصلی در واقع راهبرد پیشنهادی برای برنده‌سازی هر کدام از متغیرهای رویکرد لنسکترو-کرت‌ریل است. در مرحله بعد، میان مقوله‌ها یا راهبردهای محوری هر کدام از مقوله‌ها یا راهبردهای اصلی استخراج و در نهایت خرده‌مقوله‌های هر کدام، از میان مقوله‌ها شناسایی می‌شوند. هر مقوله اصلی دارای یک یا چند مقوله میانی و هر مقوله میانی دارای یک یا چند خرده‌مقوله است. منظور از مقوله اصلی در فرایند تحلیل داده‌های میدانی، شامل مجموعه تدابیری است که در بالاترین سطح انتزاع‌سازی داده‌ها به عنوان راهبرد اصلی برنده‌سازی هر کدام از متغیرهای رویکرد تحقیق، پیشنهاد داده شدند. ه منظور از مقولات میانی یا راهبردهای محوری، بیان هر یک ازویزگی‌ها و زیرمجموعه‌های است که در کنار همدیگر، یک راهبرد یا مقوله اصلی را شکل می‌دهد. در نهایت منظور از خرده‌مقوله در تحقیق حاضر، کدهای باز هر کدام از مقوله‌های میانی یا راهبردهای محوری است که در فرایند تحلیل داده‌ها استخراج می‌شود.

شکل شماره ۱ فرایند تحلیل محتوای مصاحبه را نشان می‌دهد.



شکل ۱. فرایند تحلیل محتوای مصاحبه‌های منبع: (Tabrizi, 2012)

به منظور افزایش اعتبار کدگذاری مصاحبه‌های تحقیق، در مرحله نخست بررسی تمامی مقوله‌بندی‌های صورت‌گرفته در فرایندگذاری داده‌ها به صورت مدام با داده‌های مصاحبه مقایسه و اصلاحات لازم صورت گرفت. به علاوه مقوله‌بندی‌های صورت‌گرفته، به دو تن از خبرگان تحقیق که آگاهی لازم را داشته و مسلط بر فرایند تحقیق بودند، واگذار شد. این دو نفر از همکاران تحقیق در تحلیل یافته‌های نهایی کمک کردند تا مقولات نهایی و تأییدشده باشند. براساس حداقل هشتاد درصد حصول توافق بین دو کدگذار، قابلیت اعتمای مناسب برای مقوله‌بندی‌های صورت‌گرفته، در نظر گرفته شد. بنابراین اگر توافق بین دو کدگذار بیشتر از هشتاد درصد بود، مقوله‌بندی صورت‌گرفته نهایی شده و اگر در بررسی برخی از مقولات، مشکلی بود، با بحث و بررسی بیشتر این فرایند تا مرحله حصول توافق نهایی بین دو نفر ادامه پیدا کرده تا هر دو نفر اعلام رضایت کردد.

۳. یافته‌های پژوهش

از تعداد کل مشارکت‌کنندگان تحقیق، ۱۰ نفر دارای درجه دکتری بودند که از این میان ۸ مرد و ۲ زن هستند. همچنین، ۴ نفر دارای درجه استادیاری، ۴ نفر درجه دانشیاری و ۲ نفر درجه استاد هستند. ۹ نفر هم دانشجویان دکتری، شامل ۶ مرد و ۴ زن، که همگی سال چهارم دوره دکتری هستند. در نهایت، ۴ نفر هم از کارشناسان رده بالای دانشگاه، هر چهار نفر مرد و دارای درجه تحصیلی کارشناسی ارشد، هستند. یافته‌های پژوهش به شرح زیر است.

هویت، اولین مفهوم در مدل لنکستر و کرت‌ریل است. در این بخش، برنده از نظر قانونی منحصربه‌فرد شده و در بازار رقابتی دارای هویت مستقل است. هویت دارای سه مقوله جداگانه اصلی، واقعی و ارزش‌افزوده است. هر کدام از مقوله‌های رویکرد پژوهش، شامل یک یا چندین متغیر است که در واقع ابعاد ویژه آموزش عالی را در آن مقوله شامل می‌شود. اولین مقوله، مقوله اصلی است. این مقوله شامل کوتاه‌ترین نام برنده است که منجر به شناسایی سریع تمام محصولات و خدمات آن، در میان سایر نام‌های برندها است. مقوله هویت اصلی در برنده‌سازی دانشگاه شامل دو متغیر اصلی، نام دانشگاه و مکان دانشگاه است. مهم‌ترین راهبرد به دست آمده برای برنده‌سازی نام دانشگاه؛ طرح و توسعه فرایند نام‌گذاری دانشگاه است. منظور از این راهبرد، طراحی و توسعه کمی و کیفی علامت یا نماد دانشگاه است که با هدف معرفی تولیدات یا خدماتی به دانشگاه عرضه می‌شود و به این وسیله، آنها را از تولیدات یا خدمات رقیب متمایز می‌نمایند. متغیر دوم، مکان یابی است. این متغیر به معنای فرایندی است که به ارزیابی محیط فیزیکی، به عنوان تأمین‌کننده شرایط و پشتیبانی از فعالیت دانشگاه می‌پردازد. برای برنده‌سازی مکان یابی دانشگاه‌های صنعتی، راهبردهای چهارگانه سازگاری، مطلوبیت، آسایش و کارایی پیشنهاد شده است. منظور از سازگاری این است که کاربری‌های ناسازگار، باید دور از هم و کاربری‌های مکمل در کنار هم مکان یابی شوند. برای این راهبرد، راهبردهای محوری در نظر

داشتن معیارهای محیطی و الزام به رعایت عناصر انسانی در برنامه‌ریزی پردیس جامع دانشگاهی در نظر گرفته شده است. آسایش به معنای رعایت کاربری‌های متفاوت از نظر فاصله، زمان و سهولت دسترسی با دانشگاه است. دو راهبرد محوری در نظر داشتن عوامل آسایش در سطح درون و بیرون دانشگاه، برای این راهبرد اصلی پیشنهاد شده است. کارایی به معنای اقتصادی بودن و بهره‌وری اقدامات دانشگاه در مکان‌یابی دانشگاه است. دو راهبرد محوری رعایت اصول کارایی در مکان‌یابی فعالیت‌های آموزشی و پژوهشی دانشگاه و رعایت اصول ایمنی در مکان‌یابی فعالیت‌های دانشگاه برای این راهبرد اصلی پیشنهاد شده است. منظور از مطلوبیت در نظر داشتن مطلوبیت از نظر چشم‌انداز، عوامل طبیعی در فرایند مکان‌یابی دانشگاه است. این راهبرد اصلی شامل دو راهبرد محوری در نظر داشتن چشم‌اندازهای انسانی در مکان‌یابی و در نظر داشتن عوامل طبیعی در مکان‌یابی است.

مفهوم واقعی گام دوم فرایند هویت‌سازی برنده دانشگاه است. مقوله واقعی مربوط به روش‌هایی است که مقوله اصلی را به صورت گرافیکی، تصویری و توپوگرافی بیان می‌کند. مقوله واقعی شامل ابعاد لوگوی دانشگاه است. رعایت اصول علمی در طراحی لوگوی دانشگاه و توسعه عوامل پیرامونی در طراحی لوگوی دانشگاه به عنوان مهم‌ترین راهبردهای اصلی برنده لوگوی دانشگاه مطرح شده‌اند. رعایت اصول طراحی‌های علمی به معنای رعایت اصول طراحی علمی در دو دیدگاه سنتی و نوین است که به روح بخشی هرچه بیشتر لوگوی دانشگاه کمک می‌کند. توسعه عوامل پیرامونی به معنای، تمامی عوامل پشتیبانی است که می‌توانند پس از طراحی لوگوی دانشگاه، برای نشر ماهیت و اعتبار لوگوی به کار گرفته شوند.

مفهوم ارزش افزوده به عنوان مقوله نهایی مفهوم هدف است. این مقوله در کنار دیگر مقولات، باعث شناسایی برنده خاص مجموعه در بازارهای رقابتی با دیگر برندهای می‌شود. در این مقوله، متغیرهای مأموریت دانشگاه طرح‌ریزی می‌شود. به طور کلی مأموریت‌های دانشگاه، در دو بعد اصلی و حمایتی یا پشتیبان در نظر گرفته شده است. مأموریت‌های اصلی تأثیر مستقیم بر برنده دانشگاهی دارد و مأموریت‌هایی پشتیبان، نقش پشتیبانی و حمایتی برای مأموریت‌های اصلی ایفا می‌کنند. مأموریت‌های اصلی شامل ابعاد آموزش، پژوهش، بین‌المللی‌سازی و سیاست‌گذاری علمی، و مأموریت‌های پشتیبان شامل زیرساخت‌ها و امور مالی است.

متغیر پژوهشی شامل تمامی امور و فرایندهای پژوهشی در دانشگاه است. برای این متغیر چهار مقوله اصلی بازیبینی سیاست‌گذاری امور پژوهشی، تقویت نظام مدیریت پژوهش، ارتقاء امکانات، محتوا و روش‌های پژوهش، ارتقاء ظرفیت ایجاد ثروت از دانش مطرح شده‌اند. در راهبرد بازیبینی سیاست‌گذاری امور پژوهشی، در ابتدا رویه‌ها و قوانین فعلی پژوهشی دانشگاه مورد آسیب‌شناسی و در مرحله دوم به طرح و توسعه فرایندهای سیاست‌گذاری پرداخت. برای این راهبرد اصلی، راهبردهای

محوری؛ اصلاح رویه‌های قانونی موجود و توسعه فرایندهای سیاست‌گذاری در نظر گرفته شده است. راهبرد توسعه فرایندهای سیاست‌گذاری شامل تمامی سیاست‌هایی که به طرح و توسعه برنده‌پژوهشی دانشگاه کمک می‌کند. در راهبرد تقویت نظام مدیریت پژوهش، آئین نامه‌ها، دستورالعمل‌ها و دیگر موانع بروکراسی، کاهش یافته و برطرف خواهد شد. راهبرد هماهنگی کارکردی بین سطوح مختلف با هدف هماهنگی تمامی رویه‌ها و روش‌های موجود با هدف توسعه برنده‌پژوهشی دانشگاه، به دنبال ایجاد هماهنگی در کارکردهای دانشجویی، اساتید، مدیریت پژوهشی و زیرساخت‌ها است. منظور از راهبرد ارتقای ظرفیت ایجاد ثروت از دانش آن است که استفاده دانشگاه باید از تمامی ظرفیت‌های زیرساختی، دانشجویی و اساتید برای تبدیل دانش حاصل از پژوهش به عمل آمده باشد و به ثروت و کسب درآمد مالی اقدام نماید.

دومین متغیر مربوط به آموزش بوده و شامل تمامی فرایندهای آموزشی در دانشگاه است. برای این متغیر، شش راهبرد اصلی تغییر رویکرد سیاست‌گذاری امور آموزشی، تقویت نظام مدیریت آموزش، توسعه دوره‌های تحصیلات تكمیلی، کارآمدسازی نظام ارزیابی آموزشی دانشگاه، و توسعه برنامه‌های آموزش آزاد مطرح شده‌اند. راهبرد تغییر رویکرد سیاست‌گذاری امور آموزشی به این معنا است که دانشگاه می‌باشد در درجه اول، سرفصل‌ها و برنامه درسی دانشگاه را در جهت توسعه برنده‌آموزشی در دو سطح ملی و فراملی مورد بازبینی قرار داده و اصلاحات لازم را اعمال نماید. برای این راهبرد اصلی، راهبردهای محوری طرح و توسعه برنامه درسی، توسعه سیاست‌گذاری امور آموزشی در سطح ملی، توسعه سیاست‌گذاری امور آموزشی در سطح فراملی، کارآمدسازی نظام ارزیابی آموزشی، کارآمدسازی نظام ارائه آموزشی دانشگاه و اصلاح قوانین تحصیلی دانشجو پیشنهاد شده است. منظور از راهبرد تقویت مدیریت آموزش دانشگاه، بازبینی، اصلاح و چاپک‌سازی در تمامی فرایندهای اداری، زیرساخت‌های موجود و استفاده از فناوری آموزشی در امور آموزشی دانشگاه است. برای این راهبرد اصلی، راهبردهای محوری ارتقاء زیرساخت‌های موجود در مدیریت آموزش، اصلاح فرایندهای مدیریتی آموزشی، برنامه‌ریزی جهت کاربرد فناوری در فرایند آموزش پیشنهاد شده است. منظور از راهبرد توسعه دوره‌های تحصیلات تكمیلی آن است که دانشگاه برای طرح و توسعه برنده خود، رویه‌های تحصیلات تكمیلی موجود در دانشگاه را ارتقاء دهد و برای توسعه تحصیلات تكمیلی براساس نیازها و اولویت‌های جامعه هدف، برنامه‌ریزی کند. منظور از راهبرد کارآمدسازی نظام ارزیابی آموزشی دانشگاه این است که رویه‌ها و روش‌های معمول فعلی در ارزیابی‌های آموزشی دانشگاه، ممکن است گویای واقعیت‌ها و توانمندی‌های آموزشی دانشگاه در ابعاد مختلف دانشجویی، اساتید و دانشگاه نباشد. راهبرد طرح توسعه برنامه‌های آموزش آزاد به مجموعه مطالعات، اقدامات و عملیات اجرایی ای گفته می‌شود که منجر به توسعه و ارتقای کیفیت آموزش و ارائه راه حل نظری یا عملی برای معضلات آموزشی موجود می‌شود.

سومین متغیر، امور بین‌المللی سازی است. برای این متغیر، هفت راهبرد اصلی مدیریت و برنامه‌ریزی

امور بین‌المللی‌سازی، بعد پژوهشی، بعد آموزشی، بعد رفاهی، بعد اجرایی و اصلاح سیاست‌های آموزش عالی مطرح شده است. راهبرد مدیریت و برنامه‌ریزی شامل تمامی فعالیت‌هایی است که نیاز است دانشگاه در فرایندهای مدیریتی و برنامه‌ریزی خود در دو سطح اقدامات درون کشوری و سطح خارج از کشور انجام دهد. برای این راهبردهای محوری توسعه فرایندهای مدیریتی برنامه‌ریزی در سطوح خارجی و توسعه فرایندهای مدیریتی و برنامه‌ریزی در سطوح داخلی پیشنهاد شده است. منظور از بعد پژوهشی لزوم طرح و توسعه زیرساخت‌های لازم به لحاظ قوانین، نیروی انسانی و فضا و تجهیزات است. منظور از بعد آموزشی، بازبینی، طرح و توسعه امور آموزشی دانشگاه است. منظور از بعد اجرایی، فراهم‌سازی رویه‌های مدیریتی و اجرایی برای بین‌المللی‌سازی دانشگاه به لحاظ بعد مدیریتی و قانونی است. منظور از بعد پرسنلی، فراهم‌آوری پرسنل دانشگاه در جهت بهبود عملکرد پرسنل و در نهایت تسهیل زمینه‌های بین‌المللی‌سازی است. بعد رفاهی به معنای تسهیل سازی بسترهای لازم جهت ارائه و بهره‌مندی از خدمات و تسهیلات مالی، رفاهی و بالینی در جهت بهبود شایستگی‌ها و کیفیت زندگی و عملکرد دانشجویان بین‌المللی است. منظور از راهبرد اصلاح سیاست‌ها، اصلاح سیاست‌های دانشگاه بر حسب الزامات شرایط حاضر جامعه و برنامه بrendsازی دانشگاه است.

متغیر نهایی در بخش مأموریت‌های اصلی، سیاست‌گذاری علمی است. برای این متغیر، یارده راهبرد اصلی توسعه کمی و کیفی سیاست‌گذاری و خط‌مشی‌گذاری علمی، اتخاذ رویکرد آینده محوری، اصلاح سیاست‌های فناوری اطلاعات و ارتباطات، توسعه کارآفرینی، معیارسازی سرمایه‌های انسانی، تغییرات نوآورانه، تشکیل و تقویت سرمایه فکری و انسانی، مدیریت دانش، تدوین نظام حقوقی و دارایی‌های فکری، استقلال دانشگاهی و نیازمنجی بازار کار فن و صنعت کشور استخراج شده است. منظور از راهبرد توسعه کمی و کیفی سیاست‌گذاری و خط‌مشی‌گذاری علمی، بررسی سیاست‌های دانشگاه براساس الزامات و شرایط درونی و بیرونی است. برای این راهبرد اصلی، راهبردهای محوری تأکید بر پایبندی بر اصول دانشگاه سازگارشونده و تحول در مأموریت‌ها و رسالت‌های دانشگاه است. راهبرد رویکرد آینده محوری به معنای توجه به سرعت تغییرات، فناوری و پیچیدگی‌های آنها و وضعیت حاضر دانشگاه‌های کشور و دنیا امروزی و ضرورت برنامه‌ریزی‌های بلندمدت و راهبردی آینده نگرانه است. راهبرد اصلاح سیاست‌های فناوری اطلاعات و ارتباطات بر موضوع بررسی تأثیر فناوری اطلاعات و ارتباطات و برخی دستاوردهای آن بر حوزه سیاست علمی در دانشگاه دلالت دارد. راهبرد توسعه کار آفرینی به معنای توجه به ملزومات نرم‌افزاری و سخت‌افزاری توسعه کارآفرینی است. برای این راهبرد اصلی، دو راهبردهای محوری فراهم ساختن ملزومات نرم‌افزاری توسعه کارآفرینی و فراهم ساختن ملزومات سخت‌افزاری توسعه کارآفرینی مطرح شده است. هدف از راهبرد توسعه اصول معیارسازی، داشتن چهارچوبی مشخص برای تمامی سرمایه‌های نرم‌افزاری و سخت‌افزاری در دانشگاه است که دانشگاه را در راه رسیدن به اهداف خود یاری می‌کند. برای این راهبرد، دو راهبردهای محوری فراهم

ساختن الزمات نرم‌افزاری برای معیارسازی و فراهم ساختن الزمات سخت‌افزاری برای معیارسازی پیشنهاد شده است. تغییرات نوآورانه و فناورانه به معنای این است که دانشگاه باید با وسعت نظر در حوزه سیاست‌گذاری‌های علمی، بتواند هم ضرورت‌های فناورانه و نوآورانه را پیگیری کند و هم الزمات فرهنگی و انسانی آن را زنظر دور ندارد. برای این راهبرد، دو راهبرد محوری توجه به ملاحظات فرهنگی در تغییرات نوآورانه و فناورانه و توسعه راهبردهای همه‌جانبه برای گسترش شبکه‌های نوآوری ارائه شده است. منظور از راهبرد مدیریت دانش طرح و توسعه راهبردهای جذب، سازماندهی، توسعه و انتشار دانش در دانشگاه‌های صنعتی است. برای این راهبرد، دو راهبردهای محوری جذب و سازماندهی دانش و توسعه و انتشار دانش شناسایی شده است. راهبرد تدوین نظام حقوقی و دارایی‌های فکری، شامل راهبردهایی است که دارایی‌های فکری دانشگاه را زمان طرح ایده، پیاده‌سازی ایده و کاربردی شدن ایده، تحت حمایت‌های قانونی و مالی دانشگاه قرار می‌دهد. منظور از نیازمنجی بازارکار، فرایند جمع‌آوری و تحلیل اطلاعات است که براساس آن نیازهای بازارکارفن و صنعت کشور مورد شناسایی قرار می‌گیرند. منظور از راهبرد استقلال دانشگاهی، واگذاری اختیارات و ایجاد فرصت‌ها برای رشد و بالندگی دانشگاه‌ها و استقرار سازوکارهای پاسخ‌گویی است.

دومین دسته از مأموریت‌های دانشگاه، مأموریت‌های حمایتی است. این مأموریت‌ها شامل ابعاد زیرساخت و امور مالی است. اولین متغیر مربوط به زیرساخت‌ها است. برای متغیر زیرساخت، دوازده راهبرد اصلی توسعه کمی و کیفی زیرساخت‌های دانشگاه، طرح و توسعه محیط پیرامون ساختمان‌ها، طرح و توسعه نمای ساختمان دانشگاه، طرح و توسعه پارکینگ‌های دانشگاه، طرح و توسعه مسیرهای سواره، پیاده و دوچرخه در دانشگاه، برنامه‌ریزی طرح و توسعه صحن اصلی دانشگاه، رعایت اصول پوشش گیاهی در سطح دانشگاه، رعایت اصول روشنایی و نورپردازی در سطح دانشگاه، طرح و توسعه فضای باز در دانشگاه، رعایت اصول مربوط به توسعه محیط یادگیری سالم، زیرساخت‌های اطلاعاتی، رعایت معیارهایی در دیگر زیرساخت‌های دانشگاه، مطرح شده است. منظور از راهبرد توسعه کمی و کیفی زیرساخت‌های دانشگاه، طرح و توسعه فضاهای آموزشی، پژوهشی، رفاهی، عمومی و فوق برنامه‌ای دانشگاه است که به تقویت برنده دانشگاه کمک خواهد کرد. منظور از راهبرد طرح و توسعه محیط پیرامون ساختمان‌های دانشگاه، شامل رعایت اصول معماری در طراحی مسیرها و فضاهای بین ساختمان‌های دانشگاه است. منظور از راهبرد طرح و توسعه ساختمان‌های دانشگاه، نوع طراحی نما ساختمان به لحاظ جنس و شکل ظاهری است. منظور از طرح و توسعه پارکینگ‌های دانشگاه شامل تمامی راهبردها و ملاک‌هایی معیار برای طرح و توسعه پارکینگ‌های است. منظور از راهبرد طرح و توسعه مسیرهای سواره، پیاده و دوچرخه در دانشگاه شامل تمامی راهبردها و ملاک‌هایی معیار برای طرح و توسعه مسیرهای سواره، پیاده و دوچرخه دانشگاه است. منظور از رعایت اصول پوشش گیاهی در سطح دانشگاه، رعایت تمامی اصول علمی، خاک‌شناسی و آب‌وهوایی است که می‌بایست

در پژوهش گیاهی سطح دانشگاه در نظر داشت. منظور از راهبرد رعایت اصول روشنایی و نورپردازی، رعایت تمامی اصول علمی است که دانشگاه باید در نورپردازی دانشگاه در نظر بگیرد. منظور از راهبرد رعایت اصول مربوط به توسعه محیط یادگیری سالم، رعایت اصول علمی و ملاک‌هایی است که باید در برای توسعه محیط یادگیری سالم در نظر گرفته شود. منظور از راهبرد زیرساخت‌های اطلاعاتی، تمامی زیرساخت‌های مبتنی بر فناوری اطلاعات و ارتباطات است که برای یک دانشگاه بزند باید طرح و توسعه یابد. منظور از راهبرد رعایت معیارها در دیگر زیرساخت‌های دانشگاه، راهبردهایی است که دانشگاه باید برای طرح و توسعه بزند دانشگاهی خود، در دیگر ابعاد دانشگاهداری در نظر بگیرد.

متغیر سیاست‌گذاری مالی متغیر نهایی در مأموریت‌های پشتیبان دانشگاه است. برای این متغیر چهار راهبرد اصلی برنامه‌ریزی استقلال مالی، بودجه‌بندی، توسعه بنگاه‌داری و جذب مشارکت بخش خصوصی مطرح شده است. راهبرد برنامه‌ریزی استقلال مالی دانشگاه اشاره به توانایی یک دانشگاه برای تصمیم‌گیری آزادانه در امور مالی داخلی خود، مدیریت سرمایه‌های خود و تحقق اهداف هزینه‌های و درآمدهای مالی خود دارد. هدف اصلی راهبرد بودجه‌بندی دانشگاه، ارائه راهکارهایی در تخصیص بهینه و استفاده حداکثری از بودجه دانشگاه است. راهبرد بنگاه‌داری دانشگاهی اشاره به تمامی روش‌هایی دارد که دانشگاه می‌تواند از طریق آنها، نوآوری، فناوری و کارآفرینی را به جامعه تزریق و در مقابل، از این راه کسب درآمد کند و بتواند خروجی‌های خود را تبدیل به پول نماید. راهبرد جذب مشارکت بخش خصوصی اشاره به تمامی روش‌هایی دارد که دانشگاه می‌تواند از طریق آنها، تمامی ذی نفعان درونی و بیرونی خود را شناسایی و مشارکت آنها را در تولید، توسعه و انتشار محصولات، خدمات و تولیدات دانشگاه جلب نماید.

دومین مفهوم در مدل پژوهش، مفهوم هدف است. این مفهوم شامل تمامی محصولات، خدمات و تولیدات بزند و از طرفی تمامی الزامات برای تولید محصولات و خدمات و بازاریابی برای بزند دانشگاه می‌شود. مفهوم هدف شامل سه مقوله اصلی، واقعی و ارزش‌افزوده است. مقوله اصلی به عنوان مستقیم‌ترین شکل ممکن برای ارائه محصولات و خدمات بزند دانشگاه است. این مقوله در فرایند برنديسازی دانشگاه‌ها شامل دو متغیر محصولات و خدمات دانشگاه و دانشجویان است. اولین متغیر، محصولات و خدمات دانشگاه است. براساس نتایج پژوهش، مهم‌ترین راهبرد طرح و توسعه بزند محصولات و خدمات دانشگاه، برنامه‌ریزی توسعه کمی و کیفی ارائه محصولات و خدمات نوآور است. این راهبرد به معنای توسعه فناوری و نوآوری مشتری پسند در ارائه محصولات و خدمات دانشگاه است. دومین متغیر، دانشجویان است. برای متغیر دانشجویان شش راهبرد اصلی اصلاح و ارتقای سیاست‌های کلان دانشگاه در خصوص امور دانشجویان، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت پژوهشی، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت آموزشی، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت دانشجویی و ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت منابع انسانی استخراج شده

است. منظور از راهبرد اصلاح و ارتقای سیاست‌های کلان دانشگاه، اصلاح و ارتقای تمامی سیاست‌های دانشگاه در زمینه‌های فرایندهای جذب و توسعه دانشجویان است. منظور از راهبرد ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت پژوهشی، اصلاح رویه‌های موجود در معاونت پژوهشی است که می‌تواند مانع از توسعه پژوهشی دانشجویان شود. راهبرد ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت آموزشی به معنای تسهیل‌سازی و ارتقای رویه‌های معاونت آموزشی برای توسعه علمی فرایندهای آموزشی دانشجویان دانشگاه است. راهبرد ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت دانشجویی به معنای بازبینی و بهروزرسانی رویه‌های موجود در معاونت دانشجویی دانشگاه است که می‌تواند به توسعه امور رفاهی و فوق برنامه دانشجویان کمک نماید. منظور از راهبرد ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت منابع انسانی، بازبینی و اصلاح تمامی فرایندها در حیطه معاونت منابع انسانی دانشگاه است که می‌تواند به طرح و توسعه برنده دانشجویی دانشگاه کمک کند.

در سطح مقوله واقعی به عنوان دومین مقوله در مفهوم هدف، لازم است به دیگر روابط و الزاماتی که برای طرح و توسعه مقوله اصلی برنده دانشگاه مهم هستند، توجه شود. در فرایند برندهسازی دانشگاه، مقوله واقعی شامل متغیرهای کارکنان و اساتید دانشگاه است. اولین متغیر، کارکنان است. برای این متغیر پنج راهبرد اصلی توسعه کمی و کیفی مدیریت منابع انسانی در بخش کارکنان دانشگاه اصلاح رویه‌ها در مدیریت مالی و اداری دانشگاه، ارتقای توانمندی کارکنان دانشگاه، تقویت سطح خدمات رفاهی کارکنان و توسعه و بهبود فضا و امکانات زیرساختی استخراج شده است. منظور از راهبرد توسعه کمی و کیفی مدیریت منابع انسانی، فراهم‌سازی تسهیلات لازم برای پایش و نیازستجی، بهره‌وری و تعهد کارکنان به جهت اثربخشی هر چه بهتر برندهسازی درونی دانشگاه است. منظور از راهبرد اصلاح رویه‌ها در مدیریت مالی و اداری، اصلاح تمامی فرایندهای در مدیریت اداری و مالی است که می‌تواند زمینه‌ساز بهره‌وری هر چه بیشتر کارکنان شود. راهبرد ارتقای توانمندی کارکنان، شامل راهبردهایی است که به طرح و توسعه فرایندهای توانمندی کارکنان در جهت بهره‌وری، اثربخشی و فرهنگ سازمانی کمک می‌کند. منظور از راهبرد تقویت سطح خدمات رفاهی کارکنان، طرح و توسعه تمامی راهبردهایی است که می‌تواند به افزایش سطح رفاه کارکنان کمک و به این ترتیب کارکنان دانشگاه را در طرح برندهسازی دانشگاه آماده‌تر و بهره‌ورتر نماید. هدف از راهبرد توسعه و بهبود فضا و امکانات زیرساختی، توسعه کمی و کیفی فضاهای و تجهیزات زیرساختی براساس معیارهای روز است. دومین متغیر، اساتید دانشگاه است. برای این متغیر سه راهبرد؛ توسعه کمی و کیفی برنامه‌ریزی منابع انسانی، توسعه همکاری علمی و طرح و توسعه صلاحیت‌های حرفه‌ای اساتید استخراج شده است. منظور از راهبرد توسعه کمی و کیفی برنامه‌ریزی منابع انسانی، فراهم‌سازی تسهیلات لازم برای توانمندسانسازی علمی، پژوهشی و فناوری اسایید به جهت مرجعیت علمی دانشگاه است. منظور از راهبرد همکاری‌های علمی، طرح و توسعه تمامی همکاری‌های علمی اساتید در سطوح مختلف گروه، دانشکده، دانشگاه،

بین دانشگاهی و سراسر دنیا است. منظور از راهبرد توسعه صلاحیت‌های حرفه‌ای استاتید، توانمندی اساتید دانشگاه به لحاظ ویژگی‌هایی است که به ارتقای سطح کیفیت کاری آنها در فرایندهای تدریس، آموزش و پژوهش کمک می‌کند.

مفهوم ارزش‌افزوده به عنوان سومین مقوله، شامل تمام ابزارهای بازاریابی مورد استفاده در جهت ارائه پیشنهادات برنده است. هدف افزوده در فرایند برنده‌سازی دانشگاه شامل متغیرهای بازاریابی و فارغ‌التحصیلان است. اولین متغیر، بازاریابی است. برای این متغیر، شش راهبرد مشتری‌مداری، استخدام فرد بازاریاب، رعایت اصول قیمت‌گذاری محصولات و خدمات و شهریه دانشجویی، بازاریابی بیرونی، بازاریابی درونی و بازارمحوری پیشنهاد شده است. منظور از راهبرد بازاریابی، فرایندهای است که در آن دانشگاه برای ذی نفعان ارزش ایجاد کرده و رابطه مستحکمی برقار سازد تا در عوض از ذی نفعان ارزش دریافت کند. منظور از راهبرد استخدام فرد بازاریاب، ارائه ویژگی‌ها و صلاحیت‌های حرفه‌ای برای استخدام است. راهبرد رعایت اصول قیمت‌گذاری محصولات و خدمات و شهریه دانشجویی به معنای رعایت راستای اصول مشتری‌مداری در تعیین قیمت محصولات و خدمات دانشگاه و همچنین، نرخ شهریه دانشجویی است. راهبرد بازاریابی بیرونی، تمرکز بر مشتریان و تمامی ذی نفعان دانشگاه دارد. راهبرد بازاریابی درونی، اشاره به اهمیت پرسنل در ارائه خدمات در دانشگاه به شیوه مؤثرو کارآمد دارد. راهبرد بازارمحوری به این معنی است که محصولات و خدمات دانشگاه، باید تقاضای بازار و تغییر در ترجیحات مصرف‌کننده را منعکس کنند. متغیر دوم در مقوله ارزش‌افزوده، فارغ‌التحصیلان است. مهم‌ترین راهبرد برای طرح و توسعه این متغیر، طرح و توسعه شبکه فارغ‌التحصیلان است. راهبرد طرح و توسعه شبکه فارغ‌التحصیلان شامل تمامی شیوه‌های پایش، رصد، جذب، توسعه و نگهداری فارغ‌التحصیلان دانشگاه است.

مفهوم پاسخ مفهوم نهایی مدل پژوهش است و شامل بازار محصولات و تفسیر تمامی عوامل هدف و هویت برنده دانشگاه در بازار به وسیله مشتریان و ذی نفعان دانشگاه است. این تفاسیر در واقع عملکرد و ارزش ویژه برنده دانشگاه را مشخص می‌کند. مفهوم پاسخ همانند دو مفهوم دیگر، شامل سه مقوله هسته یا اصلی، واقعی و ارزش‌افزوده است. مقوله اصلی سریع‌ترین واکنش فرد پس از برخورد با برنده دانشگاه است. مقوله واقعی شامل تصویری یا تصور فرد نسبت به برنده دانشگاه است. مقوله نهایی ارزش‌افزوده شامل ارزش اصلی برنده دانشگاه در بازار و میزان رقابت آن با سایر برندهای دانشگاهی مشابه در بازار است. بر اساس یافته‌های پژوهش، برای مقوله اصلی و واقعی راهبردهای سنجش ارزش برنده درونی و مقوله ارزش‌افزوده نیز، راهبردهای سنجش ارزش برنده بیرونی پیشنهاد شده است. طبقه‌بندی ارائه شده بر اساس شباهت‌های مفهومی و محتوایی صورت گرفته است. از طرفی، بر اساس بررسی‌های پیشینه پژوهشی و مبانی نظری پژوهش، طبقه‌بندی انجام شده از نظر تئوری مورد تأیید و از نظر عملیاتی قابل انجام است.

در مرحله بعد، چهار راهبرد محوری اعتبار علمی، شهرت، احساس و عاطفه دانشجویان و وفاداری

به برند برای سنجش ارزش ویژه برند بیرونی استخراج شده است. منظور از اعتبار علمی، توسعه ادراک جامعه هدف دانشگاه از میزان کیفیت کلی خدمات دانشگاه و یا برتری آن در مقایسه با کیفیت کلی خدمات دیگر دانشگاه‌های ارائه‌دهنده همان خدمت است. منظور از شهرت، مجموعه‌ای از باورها و ادراکات گذشته و حال است که در خود آگاهی ذی نفعان سازمان وجود دارد. منظور از احساس عاطفه برند، توسعه پاسخ‌ها و واکنش‌های احساسی و عاطفی جامعه هدف دانشگاه در برابر برند دانشگاه است. منظور از وفاداری برند، زمینه‌سازی برای دلستگی جامعه هدف به برند دانشگاه است. همچنین، پنج راهبرد محوری توانمند و کارآمدسازی دانشجویان، امور فارغ‌التحصیلان، خدمات دانشجویی، زیرساخت‌های وابعاد مالی به عنوان راهبرد سنجش ارزش ویژه برند درونی نام‌گذاری شده است. منظور از فارغ‌التحصیلان تمامی کسانی هستند که تحصیل خود را در دانشگاه تمام کرده‌اند و از نظام دانشگاهی خارج شده‌اند. منظور از خدمات دانشجویی، تمامی خدمات دانشجویی در حیطه معاونت دانشجویی و فرهنگی و همچنین، کتابخانه‌ها و سالن‌های مطالعه در معاونت پژوهشی است. هدف این مقوله ایجاد شرایط زیسته مطلوب برای دانشجویان است. توسعه و کارآمدسازی دانشجویان به معنای روش‌هایی فراتراز کلاس درس رسمی است که به غنای علمی و توسعه علمی دانشجویان کمک می‌کند. در نهایت، زیرساخت‌ها اشاره به تمامی فضاهای و تجهیزات دانشگاه دارند که برای طرح و توسعه برند دانشگاه الزامی هستند. در مرحله بعد، خردۀ مقوله‌های هر کدام از راهبردهای محوری سنجش ارزش برند دانشگاه در دو طیف درونی و بیرونی، استخراج شده‌اند. در بخش سنجش ارزش ویژه برند بیرونی، اعتبار علمی دانشگاه ۱۲ خردۀ مقوله، شهرت دانشگاه ۱۳ خردۀ مقوله، احساس و عواطف نسبت به دانشگاه ۹ خردۀ مقوله، وفاداری به برند دانشگاه ۱۰ خردۀ مقوله و در بخش سنجش ارزش ویژه برند درونی دانشگاه، توانمند و کارآمدسازی دانشجویان ۱۲ خردۀ مقوله، امور فارغ‌التحصیلان ۸ خردۀ مقوله، خدمات دانشجویی دانشگاه ۴ خردۀ مقوله و در نهایت ابعاد مالی دانشگاه ۳ خردۀ مقوله استخراج شده است.

جدول شماره ۲. خلاصه یافته‌های به دست آمده برنديسازی دانشگاه صنعتی شریف

راهبردهای فرعی	راهبردهای اصلی	متغیر با ابعاد	مفاهیم مدل
----	طرح و توسعه فرایند نام‌گذاری دانشگاه	نام‌گذاری	
در نظرداشتن معیارهای محیطی الزم به رعایت عناصر انسانی در برنامه‌ریزی پرديس جامع	سازگاری		هویت
در نظرداشتن چشم‌اندازهای انسانی در مکان‌یابی	مطلوبیت	مکان‌یابی	
در نظرداشتن عوامل طبیعی در مکان‌یابی			

علی کشاورززاده و همکاران ۱۰۳

ادامه جدول ۲

در نظر داشتن عوامل آسایش در سطح درون انشگاه	آسایش	مکان یابی	
در نظر داشتن عوامل آسایش در سطح بیرون انشگاه			
رعایت کارایی در مکان یابی فعالیت‌های دانشگاه	کارایی		
رعایت اصول اینمنی در مکان یابی فعالیت‌های دانشگاه			
---	رعایت اصول علمی در طراحی لوگوی دانشگاه	لوگو	
----	و توسعه عوامل پیرامونی در طراحی لوگو		
اصلاح رویه‌های قانونی موجود و توسعه فرایندها	بازبینی سیاست‌گذاری امور پژوهشی		
توسعه فرایندهای سیاست‌گذاری			
---	تقویت نظام مدیریت پژوهش	پژوهش	
	هماهنگی کارکردی بین سطوح مختلف		
----	ارتقای ظرفیت ایجاد ثروت از دانش برای توسعه		
طرح و توسعه برنامه درسی			
توسعه سیاست‌گذاری امور آموزشی در سطح فراملی			
توسعه سیاست‌گذاری امور آموزشی در سطح ملی	تغییر رویکرد سیاست‌گذاری امور آموزشی		
کارآمدسازی نظام ارزیابی آموزشی			
اصلاح قوانین تحصیلی دانشجو			
کارآمدسازی نظام ارائه آموزشی دانشگاه			
ارتقاء زیرساخت‌های موجود در مدیریت آموزش		آموزش	
اصلاح فرایندهای مدیریتی آموزشی	تقویت نظام مدیریت آموزش		
برنامه‌ریزی جهت کاربرد فناوری در فرایند آموزش			
----	توسعه دوره‌های تحصیلات تکمیلی		
----	کارآمدسازی نظام ارزیابی آموزشی دانشگاه		
----	توسعه برنامه آموزش آزاد برای توسعه برند آموزشی		

ادامه جدول ۲

توسعه فرایندهای مدیریتی برنامه‌ریزی در سطح خارجی	مدیریت و برنامه‌ریزی امور بین‌المللی‌سازی	بین‌المللی‌سازی	
توسعه فرایندهای مدیریتی و برنامه‌ریزی سطوح داخلی			
----	بعد پژوهشی		
----	بعد آموزشی		
----	بعد رفاهی		
----	بعد پرسنلی		
----	بعد اجرایی		
----	اصلاح سیاست‌های آموزش عالی		
تأکید بر پاییندی بر اصول دانشگاه سازگارشونده	توسعه کمی و کیفی سیاست‌گذاری و خط مشی	هویت	
تحول در مأموریت‌ها و رسالت‌های دانشگاه			
----	اتخاذ رویکرد آینده محوری		
----	اصلاح سیاست‌های فناوری اطلاعات و ارتباطات		
فراهم ساختن ملزمات نرم‌افزاری توسعه کارآفرینی	توسعه کارآفرینی		
فراهم ساختن ملزمات سخت‌افزاری توسعه کارآفرینی			
فراهم ساختن الزمات نرم‌افزاری برای معیارسازی	معیارسازی سرمایه‌های انسانی	سیاست‌گذاری علمی	
فراهم ساختن الزمات سخت‌افزاری برای معیارسازی			
توجه به ملاحظات فرهنگی در تغییرات نوآورانه	تغییرات نوآورانه فناورانه		
فناورانه و توسعه راهبردهای همه‌جانبه شبکه نوآوری			
----	تشکیل و تقویت سرمایه فکری و انسانی		
راهبردهای محوری جذب و سازماندهی دانش	مدیریت دانش		
توسعه و انتشار دانش			
----	تدوین نظام حقوقی و دارایی‌های فکری		
----	استقلال دانشگاهی		
----	نیازمنجی بازار کار فن و صنعت کشور		

ادامه جدول ۲

راهبردهای محوری توسعه کمی و کیفی فضاهای آموزشی و پژوهشی	توسعه کمی و کیفی زیرساخت‌های دانشگاه		
رعايت اصول عمومي در زيرساخت‌های دانشگاه			
توسعه کمی و کيفي فضاهای رفاهي و فوق برنامه			
----	طرح و توسعه چشم‌انداز محبيط دانشگاه		
----	طرح و توسعه نمای ساختمان دانشگاه		
----	طرح و توسعه پاركينگ های دانشگاه		
----	طرح و توسعه مسیرهای سواره، پياده و دوچرخه		
----	برنامه‌ريزي طرح و توسعه صحن اصلی دانشگاه		
----	رعايت اصول پوشش گياهي در سطح دانشگاه		
----	رعايت اصول روشنايي و نورپردازى		
----	رعايت اصول توسعه محبيط يادگيري سالم		
----	طرح و توسعه زيرساخت‌های سخت‌افزاری		
----	رعايت معيارهای در دیگر زيرساخت‌های		
استقراب مالی	برنامه‌ريزي استقلال مالی دانشگاه	سياست‌گذاري مالي	
سرمايه‌گذاري مالی			
مدريديت سرمایه‌های خود			
استقلال تصميم‌گيري			
شهريه دانشگاه			
----	بودجه‌بندی دانشگاه		
----	توسعه بنگاه‌داری دانشگاهی		
----	جذب مشارکت بخش خصوصي		
----	برنامه‌ريزي توسعه کمی و کيفي ارائه محصولات	محصولات و خدمات	
----	اصلاح و ارتقاي سياست کلان امور دانشجويان	دانشجويان	هدف
----	ارتقاي رويء‌های معاونت پژوهشی		
----	ارتقاي رويء‌های معاونت آموزشي		

ادامه جدول ۲

			هدف
		دانشجویان	دانشجویان
		اساتید	اساتید
----	ارتقای رویه‌های معاونت دانشجویی		
----	ارتقای رویه‌های معاونت منابع انسانی		
----	توسعه کمی و کیفی برنامه‌ریزی منابع انسانی		
----	توسعه همکاری علمی		
----	طرح و توسعه صلاحیت‌های حرفه‌ای اساتید		
----	توسعه کمی و کیفی مدیریت منابع انسانی		
----	اصلاح رویه‌ها در مدیریت مالی و اداری دانشگاه		
----	ارتقای توانمندی کارکنان دانشگاه		
----	تقویت سطح خدمات رفاهی کارکنان		
----	توسعه و بهبود فضا و امکانات زیرساختی		
مشتری‌مداری در بخش دانشجویان دانشگاه	مشتری‌مداری		بازاریابی
مشتری‌مداری در بخش سایر ذی‌نفعان دانشگاه			
	استخدام فرد بازاریاب برای دانشگاه		
----	رعايت اصول قيمت‌گذاري و شهريه		
مديریت راهبردي بازاریابي	بازاریابی بیرونی دانشگاه		
بازارشناسی			
بازارسازی			
بازارداری			
توانمندسازی کارکنان	بازاریابی درونی دانشگاه		
توسعه روابط عمومی			
دانشجومداری	بازارمحوری دانشگاه		
رقیب‌محوری			
هماهنگی محوری			
----	طرح و توسعه شبکه فارغ‌التحصیلان	فارغ‌التحصیلان	
توانمند و کارآمدسازی دانشجویان			
----	امور فارغ‌التحصیلان		
----	خدمات دانشجویی دانشگاه		
----	زیرساخت‌های دانشگاه		
----	ابعاد مالی دانشگاه		
			متغيرهای اصلی ستجش ارزش ویژه برند درونی دانشگاه
			پاسخ

ادامه جدول ۲

----	اعتبار علمی دانشگاه	متغیرهای اصلی سنجش ارزش ویژه برندهای دانشگاه پاسخ
----	شهرت دانشگاه	
----	احساس و عاطفه دانشجویان نسبت به دانشگاه	
----	وفاداری به برندهای دانشگاه	

۴. بحث

به طور کلی رویکرد پیشنهادی تحقیق شامل سه مرحله، هویت‌گذاری، هدف‌گذاری و پاسخ است. در مرحله اول، هویت‌گذاری دانشگاه شکل می‌گیرد. هویت دانشگاه در سه مرحله متوالی و در قالب مقوله‌های اصلی، واقعی و ارزش‌افزوده شکل‌گیری و ابعاد و متغیرهای نام‌گذاری، مکان‌یابی، لوگو و مأموریت‌های چندجانبه دانشگاه را مشخص می‌کند.

مرحله اول در فرایند هویت‌گذاری دانشگاه، مقوله اصلی است. مقوله مذکور شامل متغیرهای نام‌گذاری و مکان‌یابی دانشگاه است. مهم‌ترین راهبرد به دست آمده برای برندهای دانشگاه، طرح و توسعه فرایند نام‌گذاری دانشگاه است. دومین متغیر هویت‌گذاری، مکان‌یابی دانشگاه است. برای مکان‌یابی دانشگاه، راهبردهای چهارگانه سازگاری، مطلوبیت، آسایش و کارایی ارائه شده است. مقوله واقعی به عنوان دومین مرحله هویت‌گذاری، شامل متغیر لوگوی دانشگاه است. راهبردهای پیشنهادی لوگوی دانشگاه شامل استفاده از اصول طراحی انتزاعی، استفاده از رویکرد نشانه‌شناختی و استفاده از اصول بصری و تصویری است. مقوله ارزش‌افزوده به عنوان سومین مرحله هویت‌گذاری، شامل مأموریت‌های اصلی و حمایتی دانشگاه است. مهم‌ترین ابعاد مأموریت‌های اصلی دانشگاه شامل پژوهش، آموزش، بین‌المللی‌سازی و سیاست‌گذاری علمی است. همچنین، مهم‌ترین ابعاد مأموریت‌های حمایتی شامل زیرساخت و سیاست‌گذاری مالی است.

دومین مرحله برندهای برندسازی، هدف‌گذاری برندهای دانشگاه است. برای مقوله اصلی به عنوان اولین مرحله هدف‌گذاری، ابعاد دانشجویی و محصولات و خدمات دانشگاه ارائه شد. برای برندهای دانشگاهی دانشجویان، راهبردهای اصلاح و ارتقای سیاست‌های کلان دانشگاه در خصوص امور دانشجویان، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت پژوهشی، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت دانشجویی و ارتقای رویه‌های مدیریتی و آموزشی، ارتقای رویه‌های مدیریتی و اجرایی معاونت دانشگاه در نظر گرفته شد. همچنین، برای برندهای دانشگاهی محصولات و خدمات اجرایی معاونت منابع انسانی در نظر گرفته شد. همچنین، برای برندهای دانشگاهی خدمات نوآورانه ارائه شد. برای مقوله واقعی به عنوان دومین مرحله هدف‌گذاری، دو متغیر استاید و کارکنان پیشنهاد شده است. برای برندهای دانشگاهی متغیر کارکنان دانشگاه؛ راهبردهای توسعه کمی و کیفی مدیریت منابع

انسانی، اصلاح رویه‌های مدیریت مالی و اداری دانشگاه، ارتقای توانمندی کارکنان دانشگاه، تقویت سطح خدمات رفاهی کارکنان و توسعه و بهبود فضا و امکانات زیرساختی پیشنهاد شد. همچنین، برای برنده‌سازی متغیر استاید دانشگاه، راهبردهای توسعه کمی و کیفی برنامه‌ریزی منابع انسانی در بخش استاید دانشگاه، توسعه همکاری علمی و طرح و توسعه صلاحیت‌های حرفه‌ای استاید پیشنهاد شده است. مرحله نهایی هدف‌گذاری برنده دانشگاه، مقوله ارزش افزوده در نظر گرفته شده و شامل، ابعاد بازاریابی و فارغ‌التحصیلان است. مهم‌ترین راهبردهای برنده‌سازی بازاریابی دانشگاه شامل مشتری‌مداری، استخدام فرد بازاریاب برای دانشگاه، رعایت اصول قیمت‌گذاری محصولات و خدمات و شهریه دانشجویی، بازاریابی بیرونی دانشگاه، بازاریابی درونی دانشگاه و بازار محوری دانشگاه است. در نهایت برای فارغ‌التحصیلان، راهبرد اصلی طرح و توسعه شبکه فارغ‌التحصیلان برای توسعه برنده فارغ‌التحصیلان دانشگاه ارائه شده است.

سومین مرحله برنده‌سازی دانشگاه، مفهوم پاسخ است که مرحله سنجش ارزش ویژه برنده دانشگاه است. مفهوم پاسخ شامل متغیرهای سنجش ارزش برنده بیرونی و متغیرهای سنجش ارزش برنده درونی دانشگاه است. متغیرهای سنجش ارزش برنده بیرونی شامل چهار راهبرد محوری اعتبار علمی، شهرت، احساس و عاطفه دانشجویان نسبت به دانشگاه و فواداری به برنده است. همچنین، متغیرهای سنجش ارزش ویژه برنده بیرونی شامل پنج راهبرد محوری توانمند و کارآمدسازی دانشجویان، امور فارغ‌التحصیلان، خدمات دانشجویی، زیرساخت‌ها و ابعاد مالی است. برای سنجش راهبرد محوری اعتبار علمی ۱۲ خرده‌مقوله، راهبرد محوری شهرت ۱۲ خرده‌مقوله، راهبرد محوری احساس و عواطف ۹ خرده‌مقوله و راهبرد محوری فواداری ۱۳ خرده‌مقوله پیشنهاد شده است. همچنین برای سنجش راهبرد محوری توانمند و کارآمدسازی دانشجویان ۱۲ خرده‌مقوله، راهبرد محوری امور فارغ‌التحصیلان ۸ خرده‌مقوله، راهبرد محوری خدمات دانشجویی ۱۰ خرده‌مقوله، راهبرد محوری زیرساخت‌ها ۴ خرده‌مقوله و در نهایت راهبرد محوری ابعاد مالی ۳ خرده‌مقوله در نظر گرفته شده است.

در مقام مقایسه یافته‌های پژوهش با رویکرد پایه تحقیق، می‌توان اشاره کرد که یافته‌های تحقیق، از جهت تأکید بر مفاهیم و مقولات سه‌گانه، با رویکرد لنکسترو کرت‌ریل تطابق دارد. در ادامه، از جهت ارائه متغیرهای ویژه برنده‌سازی دانشگاه و ارائه راهبردهای طرح و توسعه برنده‌سازی، هر کدام با رویکرد لنکسترو کرت‌ریل متفاوت است. از این جهت، رویکرد تحقیق، رویکردی جامع برای برنده‌سازی دانشگاه قلمداد می‌شود که شامل ایجاد ارزش ویژه و سنجش ارزش ویژه برنده دانشگاه است. قابل ذکر است که پژوهش، برای اولین بار به ارائه یافته‌های جامع در قالب رویکرد جامع پرداخته است که تاکنون صورت نگرفته و از کامل ترین رویکرد برنده‌سازی آموزش عالی است. بنابراین رویکرد تحقیق، تصویری نسبتاً جامع از برنده‌سازی دانشگاه را ارائه می‌دهد و منجر به جریان‌سازی در عرصه برنده‌سازی دانشگاه خواهد شد.

۵. نتیجه‌گیری

در این بخش از تحقیق، نتیجه‌گیری و پیشنهادات تحقیق ارائه خواهد شد. یکم، نتایج تحقیق نشان داد که برنده‌سازی دانشگاه شامل دو سه مرحله است. دو مفهوم هدف‌گذاری و هویت‌گذاری برنده، ارزش ویژه برنده دانشگاه را تشکیل داده و مفهوم سوم یعنی مفهوم پاسخ، به عنوان مرحله ارزیابی ارزش ویژه برنده دانشگاه نظر گرفته شده است. بنابراین پیشنهاد می‌گردد که فرایند برنده‌سازی دانشگاه، در دو مرحله برنامه‌ریزی و سنجش ارزش ویژه برنده دانشگاه در نظر گرفته شود و برنامه‌ریزی‌های لازم، بر اساس دو مرحله جداگانه در عین حال وابسته به هم صورت گیرد.

دوم، نتایج تحقیق نشان داد که قدم اول در برنده‌سازی دانشگاه، هویت‌گذاری دانشگاه است. بر اساس یافته‌های پژوهش، هویت‌گذاری برنده دانشگاه شامل سه مرحله است. مرحله اول، شامل ابعاد نامگذاری و مکان‌یابی دانشگاه می‌شود. در مرحله دوم، ابعاد لوگوی دانشگاه شکل‌دهی می‌شود. در مرحله سوم، مأموریت‌های دانشگاه در دو بعد اصلی و پشتیبان طراحی می‌شود. بنابراین پیشنهاد می‌شود در قدم اول، هویت‌گذاری دانشگاه بر اساس ابعاد یا متغیرهای نامگذاری دانشگاه، مکان‌یابی دانشگاه، لوگوی دانشگاه و مأموریت‌های دانشگاه شکل‌گیری و در مرحله بعد، راهبردها برای طرح و توسعه برنده‌سازی هر کدام از ابعاد در نظر گرفته شود.

سوم، نتایج این تحقیق نشان داد که، قدم دوم برنده‌سازی، هدف‌گذاری است. بر اساس یافته‌های تحقیق، هویت‌گذاری برنده دانشگاه در سه مرحله متوالی شکل می‌گیرد. در این مرحله، ابعاد یا متغیرهای دانشجویی و محصولات و خدمات دانشگاه مشخص می‌شود. در مرحله دوم، ابعاد استایید و کارکنان ارائه شده و در مرحله سوم، ابعاد بازاریابی و فارغ‌التحصیلان طرح ریزی می‌شود. بنابراین پیشنهاد می‌گردد در قدم دوم برنده‌سازی دانشگاه، هدف‌گذاری دانشگاه در نظر گرفته شود و راهبردهای مناسب برای برنده‌سازی در ابعاد و متغیرهای دانشجویی، محصولات و خدمات دانشگاه، استایید، کارکنان، بازاریابی و فارغ‌التحصیلان طرح ریزی شود.

چهارم، نتایج تحقیق حاضر نشان داده که سومین مرحله برنده‌سازی دانشگاه، مفهوم پاسخ است. بر اساس یافته‌های تحقیق، پیشنهاد می‌شود برای سنجش عملکرد برنده دانشگاه، در ابتدا سنجش ارزش ویژه برنده درونی در نظر گرفته شود. در سنجش ارزش ویژه برنده درونی دانشگاه، بهتر است تأکید بر بھبود ادراک و رفتار کارکنان، به عنوان مشتریان درون سازمان از برنده دانشگاه و نیز زمینه‌ها و زیرساخت‌های لازم برای توسعه دانشگاهی در ابعاد مختلف، برای جذب جامعه هدف فراهم شود. بر این اساس پیشنهاد می‌شود متغیرهای سنجش ارزش ویژه برنده درونی در ابعاد توانمند و کارآمدسازی دانشجویان، امور فارغ‌التحصیلان، خدمات دانشجویی دانشگاه، زیرساخت‌های دانشگاه و ابعاد مالی دانشگاه طراحی گردد. در مرحله بعد، سنجش ارزش ویژه برنده بیرونی دانشگاه مورد بررسی قرار گیرد. در سنجش ارزش ویژه برنده بیرونی دانشگاه، بر مشتریان بیرونی تأکید شود. سنجش ارزش ویژه برنده

دروندی می‌باشد در ابعاد اعتبار علمی دانشگاه، شهرت دانشگاه، احساس و عاطفه دانشجویان نسبت به دانشگاه وفاداری به برنده دانشگاه طراحی شود.

References

- Ali-Choudhury, R., Bennett, R. & Savani, S. (2009). University marketing directors' views on the components of a university brand', *International Review on Public and Nonprofit Marketing* 6(1): 11–33.
- Azad, Naser, Fatemi Far, Azadeh, Ghaem Maghami Tabrizi & Khadijeh (2018). Brand identity identification in higher education free university. *Business Management Quarterly*, (37), 2-1. (in Persian).
- Balmer J. M. T. & Gray, E. R. (2003). Corporate brands: what are they? What of them? *European Journal of Marketing*, 37 (8), 972–997.
- Balmer, J. M.T. (2006). Corporate Marketing—Integrating corporate identity, corporate branding, corporate communications, corporate image and corporate reputation. *European Journal of Marketing*, 40(7/8), 760–741.
- Brown, R. & Carasso, H. (2013), *Everything for Sale? The Marketisation of UK Higher Education*, Routledge, London.
- Burçak, Ç. G. (2015). Branding in higher education: A case study from Turkey. *Higher Education Policy*, 1(18), 54-57.
- Chapleo, C. (2007). Barriers to brand building in UK universities? *International Journal of Nonprofit and Voluntary Sector Marketing*, 12(1), 23–32.
- Chapleo, C. (2010). What defines “successful” university brands? *International Journal of Public Sector Management*, 23(2), 169–183.
- Chapleo, C. (2013). *Is branding maligned and misunderstood? The World Reputation Rankings*. Retrieved from <http://www.timeshighereducation.co.uk/world-university-rankings/2013/>
- De Chernatony L. (2010). *From brand vision to brand evaluation*. 3rd Edition, London.
- Ghobayee, M. (2017). Branding in higher education; studying and analyzing the effect of brand equity on customer responses in the education industry. MSc, Faculty of Management and Accounting, Kharazmi University. [in Persian].
- Hashemi, S. M., Afjehi, S.A. A., Dehghani, H. & Khashi, V. (2017). Designing organizational modeling of universities and higher education Institutions with Structural-Interpretative Approach. *Research in educational systems*, 1 (36), p1. [in Persian].
- Hankinson, G. (2001). Location branding: A study of the branding practices of 12 English cities. *Journal of Brand Management*, 9 (5), 127–142.
- Hankinson, P. (2004). The internal brand in leading UK charities. *Journal of Brand Management* ,13 (10), 84–93.
- Heidari, A., Khanlari, A. & Mahdavi, S. (2016). Measuring the value of brand from universities and higher education institutions (Case Study: School Management Schools in Tehran). *Journal of Marketing New*, 7 (3), 1. [in Persian].
- Hemsley-Brown, J., & Oplatka, I. (2015). *Higher education consumer choice*. London Palgrave: Macmillan.
- Hatch, M.J. & Schultz, M. (2013). The dynamics of corporate brand charisma: routinization and activation at Carlsberg IT, *Scandinavian Journal of Management*, 29 (2), 147-162.
- Ismail, H. A. (2017). *Branding Higher Education Institutions: What It Takes to be Branded*. Springer Science Business Media Singapore, Fast forwarding Higher Education Institutions for Global Challenges.

- Feyz, M. Engineering education requirements in technology development. *Quarterly Journal of Industrial Technology Development*, 8(13), 5-18. [in Persian].
- Jeanes, E.L. (2013). The construction and controlling effect of a moral brand, *Scandinavian Journal of Management*, 29(2), 163-172.
- Jevons, C. (2006). Universities: A Prime example of branding gone wrong. *Journal of Product and Brand Management*, 15(7): 466–467.
- Keller, K.L. (2013). *Strategic Brand Management: Building, Measuring, and Managing Brand Equity*, 4th ed., Pearson, Boston, MA.
- Kidouzi, A. H., Mohammadi Hosseini & S. A. (2017). The mental image of the academic validity of the university and its relation with the improvement of services in higher education: the test of the mediating role of communication quality. *Quarterly Journal of Educational Measurement and Evaluation Studies*, 7 (19). [in Persian].
- Knox S, Bickerton D. (2003). The six conventions of corporate branding. *European Journal of Marketing*, 37, 998–1016.
- Lencastre, P., & Côte-Real, A. (2010). One, two, three: A practical brand anatomy. *Journal of Brand Management*, 17(6), 399–412.
- Lencastre, P., & Côte-Real, A. (2013). Brand response analysis: A Peircean semiotic approach. *Social Semiotics*, 23(4), 489–506.
- Mampaey, J., Huisman, J., & Seeber, M. (2016). Branding of Flemish higher education institutions: A strategic balance perspective. *Higher Education Research & Development*, 34(6), 1178–1191.
- Mampaey, J. (2018). Brand Communication in flemish higher education: A comparison between types of institutions., *Marketing for Higher Education*, 23(1), 15–33.
- Margison, S. (2006) .Dynamics of national and global competition in higher education, *Higher Education* 52(1), 1–39.
- Mersino, D. (2013). *Why branding matters in education*. Ingeniosus. Retrieve <http://www.ingeniosus.net/archives/not-evil-why-branding-matters-in-education>.
- Monavrian, A., Safavi, J., Aga Khani, N. & Rezayeinour, J. (2017). Investigating the factors affecting the branding strategies of E-Learning universities. *Journal of Educational Technology*, 11 (3), 1. [in Persian].
- Papadimitriou, A. (2018). Using a mixed methods approach to examine the (Re) imaging of higher education institutions in the Western Balkans. CHAPTER 5. A. Papadimitriou (ed.), Competition in Higher Education Branding and Marketing, DOI 10.1007/978-3-319-58527-7_5.
- Patrício V. Langa & Nelson C. Zavale. (2018). Branding and the search for competitive advantage in the field of mozambican higher education through the use of websites. chapter 6. A. Papadimitriou (ed.), Competition in Higher Education Branding and Marketing.
- Salimi, J., Highland, S. & Abdi, A. (2016). Academic image dimensions; study students attitudes and imaginations. *Quarterly Journal of Research and Planning in Higher Education*, 22 (4), p. 1. [in Persian].
- Shekari, H. (2016). Structural model of the brand effect of university brand on students' commitment to mediating the brand performance and brand image of the university (Case Study: Message Noor Brand). *Quarterly Journal of Higher Education*, 10 (38), 1. [in Persian].
- Spake, D., Mullen, E.W., Joseph, M. & Wilde, S. (2010). Higher education branding: importance of and differences between private and public university students, views in Vander.
- Suomi, K. (2014). Exploring the dimensions of brand reputation in higher education – a case studyof a Finnish master's degree programme. *Journal of Higher Education Policy and Management*, 36(6).
- Rosen, D. (2012). Branding in higher education: What it is and why it matters. Eduniverse, Retrieved from, <http://eduniverse.org/branding-higher-education-what-it-and-why-it-matters>.
- Tabrizi, M. (2012). Qualitative content analysis from the perspective of deductive and inductive

- approaches. *Social Science Quarterly*, (4).
- Waeraas, A. & Solbak, M. (2010). Defining the essence of a university: lessons from higher education branding. *Higher Education*, 57(4), 449-462.
 - Wu, T. & Naidoo, V. (2016.). Branding. *international marketing of higher education*. DOI 10.1057/978-1-137-54291-5_6.



◀ **علی کشاورززاده:** مدرک کارشناسی علوم تربیتی را از دانشگاه زاهدان و مدرک کارشناسی ارشد برنامه‌ریزی آموزشی را از دانشگاه شاهد اخذ نموده است و هم‌اکنون دانشجوی دکترای تخصصی برنامه‌ریزی توسعه آموزش عالی دانشگاه کردستان است. وی دارای ۶۰ مقاله علمی و کتاب در رشته علوم تربیتی و مطالعات بین‌رشته‌ای است.



◀ **دکتر خلیل غلامی:** مدرک کارشناسی فناوری آموزشی را از دانشگاه تبریز، مدرک کارشناسی ارشد برنامه‌ریزی آموزشی را از دانشگاه تهران و مدرک دکترای تخصصی برنامه‌ریزی آموزشی را از دانشگاه هلسینکی فنلاند اخذ کرده است. ایشان به عنوان عضو هیئت علمی گروه علوم تربیتی با مرتبه دانشیاری در دانشگاه کردستان مشغول به خدمت است. وی دارای بیش از ۲۰ عنوان مقاله علمی، طرح و هدایت پایان‌نامه دانشجویی است.



◀ **دکتر نعمت‌الله عزیزی:** مدرک کارشناسی علوم تربیتی را از دانشگاه علامه طباطبائی، مدرک کارشناسی ارشد برنامه‌ریزی آموزشی را از دانشگاه اصفهان و مدرک دکترای تخصصی برنامه‌ریزی آموزشی را از دانشگاه انجمن اسلامی ایالت ایالت اندیمشت اخذ کرده است. ایشان به عنوان عضو هیئت علمی گروه علوم تربیتی با مرتبه استادی در دانشگاه کردستان مشغول به خدمت است. وی دارای بیش از ۲۳۰ عنوان مقاله علمی، کتاب، طرح و هدایت پایان‌نامه دانشجویی است.